Gestão de Topo com o eGO Real Estate - Leve a gestão do seu negócio a outro nível

FORMAÇÃO DEDICADA A GESTORES E COORDENADORES DA AGÊNCIA

Manhã (09h45 às 13h00)

09h45

Receção e Início

Configurações Gerais

. Configuração da empresa
. Configuração de leads
. Criação de utilizadores
. Permissões de utilizadores / equipas

11h15

Break

11h30

. Tarefas de seguimento
. Gestão de negócio e naturezas
. Ações sensíveis

Tarde (14h30 às 17h00)

Divulgação para Portais e Website

Gestão de Imóveis e Contactos

. Validação de imóveis
. Perfil de preenchimento
. Segmentação da base de dados

13h00

Almoço

14h30 *

Oportunidades de Angariação

. Funcionamento das leads

Acompanhamento da Oportunidade

. Configuração de etapas
. Criação de contratos
. Avaliação de recursos humanos
. Marcar e lembrar uma oportunidade

15h45

Break

16h00

. Acompanhamento da oportunidade
. Inserção de notas
. Envio de imóveis por email
. Tarefas de acompanhamento

Dashboard

. Vantagens e funcionamento
. Métricas e relatórios
. Gestão de força de vendas

17h00

*entre 14h00 e as 14h30
contacto com os gestores de conta

Obrigado pela sua presença!

egorealestate.com
academia.egorealestate.com

comercial@janeladigital.com
chat em **egorealestate.com**

(+351) **262 840 464**

Faça like na nossa página
facebook.com/egorealestate

Subscreva o nosso canal
youtube.com/user/eGoRealEstate